



APPRENTISSAGE
EN ALTERNANCE

RNCP 38525

TITRE PROFESSIONNEL

NIVEAU 4 (niveau Bac)

Employé·e de vente polyvalent·e en magasin (EVPM)

Rentrées permanentes



Devenez Employé·e de vente polyvalent·e en magasin (Bac)

Choisissez un métier porteur offrant de réelles opportunités d'emploi. Participez à l'accueil et au conseil des clients tout en contribuant à la mise en valeur des produits et à la gestion de l'espace de vente. Polyvalent·e et orienté·e service, vous intervenez sur l'ensemble des activités du magasin pour garantir une expérience client de qualité. **Intégrez notre formation Employé·e de vente polyvalent·e en magasin.**

PRÉ-REQUIS

NIVEAU CAP/BEP

OU ÉQUIVALENT (TP3)

DURÉE

500h
(9-12 mois)

RYTHME

4 j en entreprise
1 j en CFA

LIEUX

Amiens | Avignon | Calais | Colmar | Compiègne | Dijon
Limoges | Metz | Nancy | Nice | Orléans | Paris | Reims
Roubaix | Saint-Quentin | Toulouse

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Présentiel, classe virtuelle, e-learning





Faites de votre vocation une réussite

Compétences à venir

AU COEUR DE VOTRE APPRENTISSAGE
VOS COMPÉTENCES À VENIR :

- Aménagement des rayons et des linéaires au sein du magasin
- Gestion des stocks de marchandises
- Construction d'une relation commerciale et d'une expérience client en magasin
- Gestion et développement des ventes

Votre prochain métier

VOTRE CERTIFICATION OBTENUE,
CES MÉTIERS S'OFFRENT À VOUS :

- Employé(e) de vente polyvalent(e)
- Vendeur(euse) conseil
- Assistant(e) chef(fe) de rayon

ÉVOLUTIONS POSSIBLES

- Chef(fe) de rayon
- Chef(fe) de département

Parcours hybride

PRÉSENTIEL, CLASSE VIRTUELLE,
E-LEARNING

- Pédagogie active et expérientielle
- Learning by doing, ateliers co-action

Modalités, coût & financement

8397€*

* Le coût de la formation est pris en charge intégralement par l'entreprise via un organisme financeur (OPCO)

Poursuites d'études

- TP NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL (NIV 5)
- TP RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL (NIV 6)

Passerelles vers d'autres certifications

- Retrouvez toutes les informations vers les passerelles possibles sur le site : www.francecompetences.fr

Un tremplin vers un emploi stable et valorisant



- Une **formation professionnalisante** qui répond aux besoins du secteur
- Des **stages** pour une mise en situation professionnelle
- Une **pédagogie hybride et innovante** pour apprendre à son rythme
- Un **Titre reconnu officiellement** par l'État

Votre programme

Veille concurrentielle et commerciale	Stratégie commerciale	Techniques de prospection
Techniques de vente et de négociation	Fidélisation client	Marketing & webmarketing
Anglais professionnel	Communication professionnelle	Bureautique

Des questions ?

contact@biopyk-campus.com

Retrouvez les coordonnées de chaque centre sur :
 biopyk-campus.com/noscampus

16 implantations
locales
au plus près
de chez vous

• BIOPYK Amiens
• BIOPYK Avignon
• BIOPYK Calais
• BIOPYK Colmar

• BIOPYK Compiègne
• BIOPYK Dijon
• BIOPYK Limoges
• BIOPYK Metz

• BIOPYK Nancy
• BIOPYK Nice
• BIOPYK Orléans
• BIOPYK Paris

• BIOPYK Reims
• BIOPYK Roubaix
• BIOPYK Saint-Quentin
• BIOPYK Toulouse