



APPRENTISSAGE
EN ALTERNANCE

RNCP 38525

TITRE PROFESSIONNEL

NIVEAU 4 (niveau Bac)

**Employé·e de vente
polyvalent·e en magasin
(EVPM)**

Rentrées permanentes



Devenez Employé·e de vente polyvalent·e en magasin (Bac)

Choisissez un métier porteur offrant de réelles opportunités d'emploi. Participez à l'accueil et au conseil des clients tout en contribuant à la mise en valeur des produits et à la gestion de l'espace de vente. Polyvalent·e et orienté·e service, vous intervenez sur l'ensemble des activités du magasin pour garantir une expérience client de qualité. Intégrez notre formation Employé·e de vente polyvalent·e en magasin.

PRÉ-REQUIS

NIVEAU CAP/BEP

OU ÉQUIVALENT (TP3)

DURÉE

 **500h**
(9-12 mois)

RYTHME

4 j en entreprise
1 j en CFA

LIEUX

Amiens | Avignon | Calais | Colmar | Compiègne | Dijon
Limoges | Metz | Nancy | Nice | Orléans | Paris | Reims
Roubaix | Saint-Quentin | Toulouse

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Présentiel, classe virtuelle, e-learning





Faites de votre vocation une réussite

Compétences à venir

AU COEUR DE VOTRE APPRENTISSAGE VOS COMPÉTENCES À VENIR :

- Aménagement des rayons et des linéaires au sein du magasin
- Gestion des stocks de marchandises
- Construction d'une relation commerciale et d'une expérience client en magasin
- Gestion et développement des ventes

Votre prochain métier

VOTRE CERTIFICATION OBTENUE, CES MÉTIERS S'OFFRENT À VOUS :

- Employé(e) de vente polyvalent(e)
- Vendeur(euse) conseil
- Assistant(e) chef(fe) de rayon

ÉVOLUTIONS POSSIBLES

- Chef(fe) de rayon
- Chef(fe) de département

Un tremplin vers un emploi stable et valorisant



- **Une formation professionnalisante** qui répond aux besoins du secteur
- **Des stages** pour une mise en situation professionnelle
- **Une pédagogie hybride et innovante** pour apprendre à son rythme
- **Un Titre reconnu officiellement** par l'État

Public

Tout public, parcours accessible au PSH

Accessibilité Handicap



Accès PMR aux locaux, aménagement du parcours et de la session d'examen

Parcours hybride

PRÉSENTIEL, CLASSE VIRTUELLE, E-LEARNING

- Pédagogie active et expérientielle
- Learning by doing, ateliers co-action

Poursuites d'études

- TP NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL (NIV 5)
- TP RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL (NIV 6)

Modalités, coût & financement

8397€*

* Le coût de la formation est pris en charge intégralement par l'entreprise via un organisme financeur (OPCO)

Passerelles vers d'autres certifications

- Retrouvez toutes les informations vers les passerelles possibles sur le site : www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38525/

Votre programme

Aménagement des rayons	Affichage & étiquetage	Gestion des stocks
Accueil du client	Gestion du parcours client	Fidélisation
Techniques promotionnelles	Encaissement	Click & collect

Des questions ?

✉ contact@biopyk-campus.com

Retrouvez les coordonnées de chaque centre sur : biopyk-campus.com/noscampus

16 implantations locales
au plus près de chez vous

- **BIOPYK Amiens**
- **BIOPYK Avignon**
- **BIOPYK Calais**
- **BIOPYK Colmar**

- **BIOPYK Compiègne**
- **BIOPYK Dijon**
- **BIOPYK Limoges**
- **BIOPYK Metz**

- **BIOPYK Nancy**
- **BIOPYK Nice**
- **BIOPYK Orléans**
- **BIOPYK Paris**

- **BIOPYK Reims**
- **BIOPYK Roubaix**
- **BIOPYK Saint-Quentin**
- **BIOPYK Toulouse**